

Diventa Partner di Panda Security

Insieme stiamo facendo la differenza

Migliore sicurezza informatica e una gamma più ampia di servizi da offrire ai tuoi clienti e di benefici per far crescere il tuo business.



pandapartner



Panda Partner Program

Panda Security ha sviluppato un programma di canale che risponde e si adatta pienamente alle esigenze dei nostri Partner che offrono ai propri clienti servizi e valore.

Per ogni tipologia di partnership abbiamo una specifica proposta di valore che si adatta perfettamente alle tue esigenze e al tuo modello di business, attraverso l'offerta completa di soluzioni innovative e più avanzate nel settore, riconosciute come tali sia dagli analisti che dai nostri clienti.

Panda Security non solo si rivolge al tradizionale Reseller, ma punta a sviluppare una rete di Partner specializzati che possano diventare, o che già lo sono, Managed Service Provider, Managed Security Service Provider, Internet Service Provider e Cloud Service Provider.



Gestione del ciclo di vita dei tuoi clienti e di tutte le tue licenze.



Controllo dello stato di sicurezza dell'intero parco tecnologico.



Visione completa delle esigenze tecniche di ogni cliente.

Il programma di canale è pensato per supportare al meglio i Partner che, con Panda Security, intendono investire fornendo il meglio della tecnologia cloud security oggi presente sul mercato.

Grazie a strumenti pensati per il canale, come il Partner Center, i Partner possono gestire e controllare l'intero ciclo di vita dei propri clienti e delle licenze.

Il Partner Program di Panda Security offre quattro livelli di partnership, per meglio rispondere alle esigenze specifiche della tua azienda. Tutti i Partner acquistano le soluzioni di Panda Security da un Distributore ufficiale e autorizzato.

Abbiamo pensato a più criteri per dare valore alla partnership. Il Partner Program infatti tiene in considerazione tre aspetti fondamentali: la tipologia di partnership, la capacità del Partner di investire in cloud security e le capacità tecnico-commerciali del Partner. Queste ultime sono definite da target pensati e studiati rispetto alle capacità di ogni tipologia di Partner e i benefici dedicati aumentano in funzione del fatturato e delle risorse specializzate sulle tecnologie Panda Security. Mettiamo a disposizione dei nostri Partner un portale dedicato, risorse marketing, supporto pre e post vendita, un Partner Account Manager assegnato, la definizione di un business plan congiunto, la possibilità di avere materiale co-branding, sconti addizionali per le opportunità segnalate e registrate e molti altri benefici.

Panda Security inoltre mette a disposizione un percorso formativo on-line (eCampus) e in aula completamente gratuito. Vogliamo che i nostri Partner conoscano al meglio le nostre tecnologie Cloud. Per questo investiamo in un percorso di certificazione specializzato che vedrà i Partner alle prese con laboratori e sessioni tecniche approfondite. Per i Partner che vorranno inoltre specializzarsi sull'erogazione di servizi a valore, a loro saranno dedicati strumenti come Panda Security Audit e la possibilità di effettuare servizi professionali certificati.

Questo programma ha lo scopo di aumentare le tue vendite: più vendi, più benefici ottieni. Per fare ciò, ti forniremo tutti gli strumenti e le risorse di cui hai bisogno.

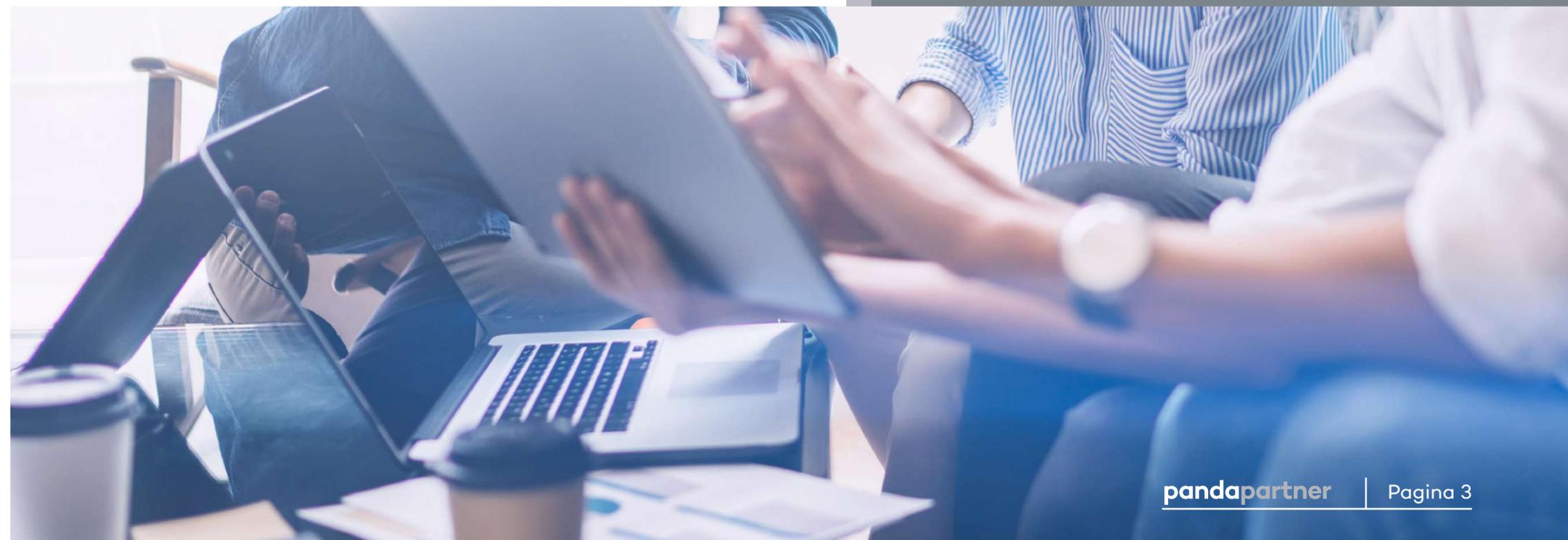
Sarai in grado di gestire centralmente il ciclo di vita dei tuoi clienti e di tutte le tue licenze. Potrai controllare lo stato di sicurezza dell'intero parco tecnologico in qualsiasi momento e in tempo reale. Avrai una visione completa delle esigenze tecniche di ogni cliente, in modo da poter essere proattivo e anticipare le loro richieste.

Esistono quattro livelli di relazione basati sul volume della tua attività: Registered, Business, Premier ed Elite.

Scegli quale sarà il tuo percorso e come vuoi crescere con noi.



Partnership





Livelli di Partnership



Partner che si avvicina a Panda Security per la prima volta e che è interessato a iniziare a offrire le nostre soluzioni.



Partner che lavora con le piccole imprese, microimprese e liberi professionisti. Non è specificatamente focalizzato sul mercato della sicurezza.



Partner con una forte presenza locale e focalizzato sulle piccole e medie imprese, il cui business si declina su differenti livelli del mercato della sicurezza. Attraverso un piano d'azione definito con l'organizzazione locale di Panda Security, saranno condivisi attività e obiettivi.



Partner con un'importante presenza territoriale focalizzato sulle medie e grandi aziende e con un'organizzazione interna dedicata al business della sicurezza in grado di fornire assistenza pre e post vendita ai propri clienti. Un business plan condiviso con Panda Security definirà obiettivi di vendita e riconoscimenti al raggiungimento degli stessi.

Registered Business Premier Elite

Marketing

Welcome Kit	•			
Accesso al Portale dei Partner	•	•	•	•
Accesso a eCampus	•	•	•	•
Newsletter	•	•	•	•
Elementi Marketing	•	•	•	•
Documentazione Marketing	•	•	•	•

Fondi Marketing

Sulla base del Business Plan concordato

Vendite

Sconto suggerito in distribuzione	15%	20%	25%	30%
Account Manager dedicato			•	•
Supporto commerciale per visite congiunte sui clienti			•	•
Supporto per attività di cross selling su clienti acquisiti e prospect			•	•
Supporto per attività di up selling su clienti acquisiti e prospect			•	•
Opportunity Registration Discount (ORD) e Deal Protection		3%	5%	8%
Business Plan concordato con Partner Account Manager				•
Rebate Plan concordato con Partner Account Manager				•
Licenze NFR gratuite per test e ambienti demo	•	•	•	•
Licenze ad uso interne gratuite		20	50	100

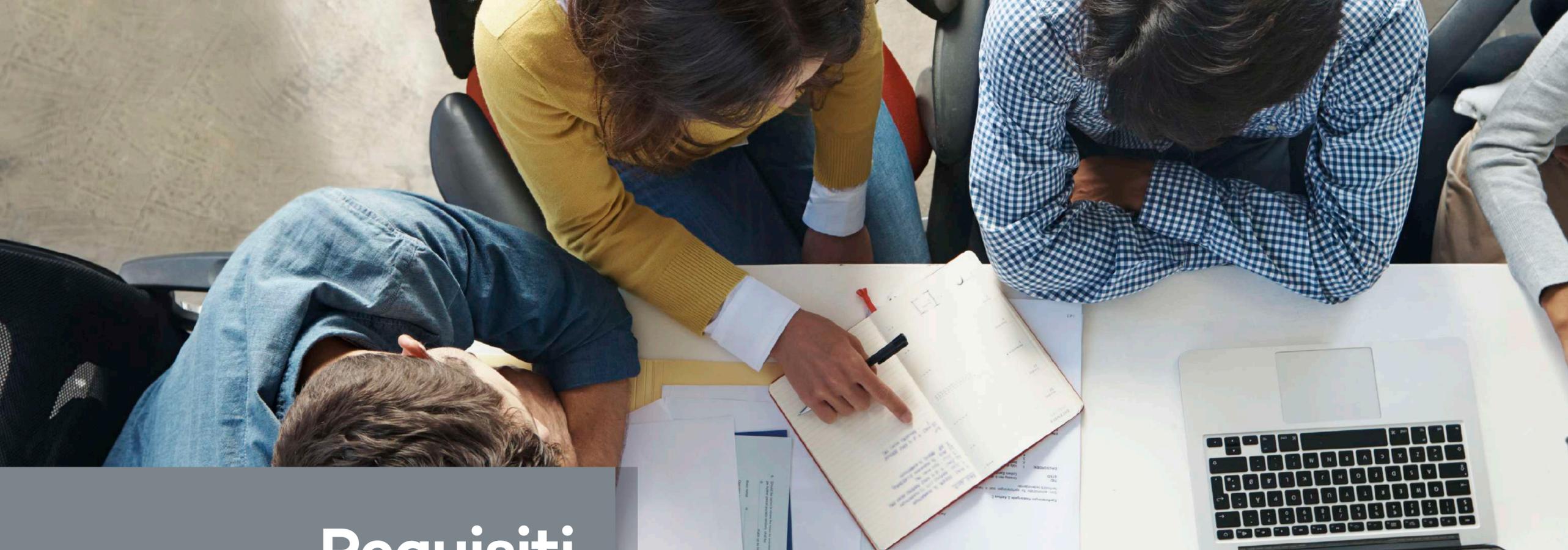
Supporto

Supporto standard post vendita	•	•	•	•
Supporto platinum* post vendita			•	•
Supporto pre vendita fornito dal Distributore	•	•		
Supporto pre vendita fornito da Panda Security			•	•
Meeting tecnico/commerciale con le risorse di Panda Security				•
2 giornate di post vendita gratuite				•

*con intervento da remoto



Benefici



Requisiti

Competenze

Basic

- ✓ 1 commerciale/tecnico certificato su 1 tecnologia

Expert

- ✓ almeno 1 commerciale certificato su 1 tecnologia
- ✓ almeno 1 tecnico certificato su 1 tecnologia

Registered

Business

Premier

Elite

Fatturato minimo annuo

-

3.000 €

15.000 €

50.000 €

Competenza e Certificazione eCampus

Basic: una certificazione commerciale su Adaptive Defense 360

Expert: una certificazione commerciale su Adaptive Defense 360

Expert: una certificazione tecnica su Adaptive Defense 360

Expert: una certificazione commerciale aggiuntiva*

Expert: una certificazione tecnica aggiuntiva*

*certificazioni da concordare con Partner Account Manager

Cybersecurity di prossima generazione

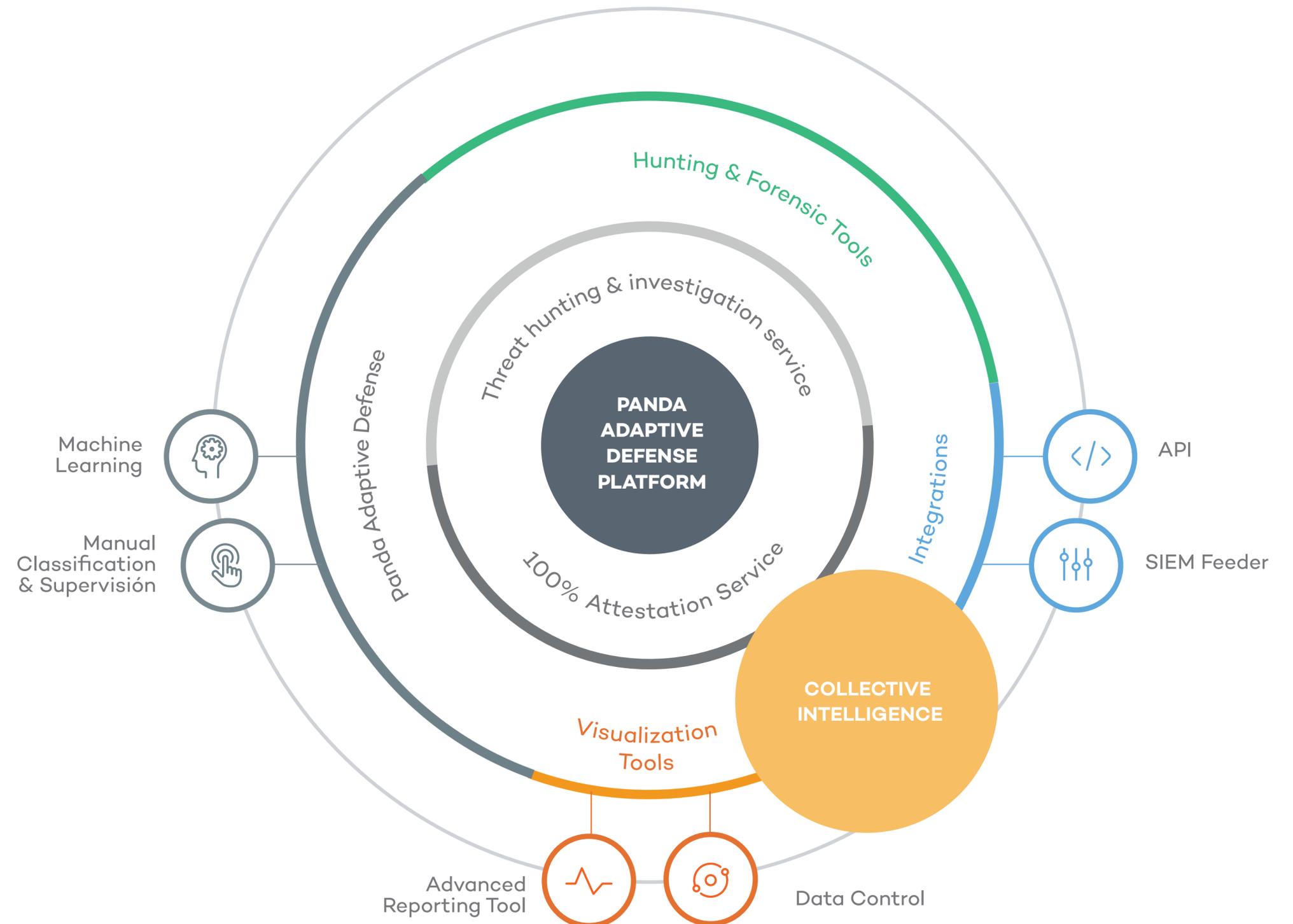
Scopri tutto ciò che c'è da sapere sulla tecnologia Panda Security

Proteggiamo oltre 30 milioni di utenti in 195 paesi e le nostre soluzioni sono disponibili e supportate in 23 lingue.

Con oltre 28 anni di innovazione tecnologica, Panda Security ha ampliato il suo portfolio di prodotti e soluzioni focalizzandosi sui servizi avanzati di cybersecurity.

Diversamente dalle soluzioni antivirus comuni, che intervengono solo in caso di processi dannosi, la nostra tecnologia intelligente, basata su Big Data e sull'Intelligenza Artificiale, monitora tutte le applicazioni in esecuzione sui sistemi, analizzando e classificando letteralmente ogni singolo evento e garantendo una gestione efficace e in tempo reale da un'unica piattaforma.

Tutte le soluzioni e servizi in un'unica piattaforma





Prodotti e soluzioni



Adaptive Defense

Certifica ogni singola applicazione in esecuzione. Adaptive Defense è l'unica soluzione di Endpoint Detection and Response (EDR) in grado di classificare con precisione tutte le applicazioni in esecuzione nell'organizzazione.



Adaptive Defense 360

Rileva e blocca il malware che qualsiasi altro sistema di protezione. Adaptive Defense 360 è il primo servizio di sicurezza informatica che combina la protezione di nuova generazione (NG EPP) e tecnologie di rilevamento e remediation (EDR), con la possibilità di classificare il 100% dei processi in esecuzione.



Advanced Reporting Tool

Trasforma i dati in conoscenza di sicurezza per la gestione IT. Questo modulo aggrega

tutti i dati raccolti, mettendoli in relazione e visualizzandoli in tempo reale offrendo una visibilità granulare di qualsiasi evento che avviene sulla rete.



Panda Data Control

Offre visibilità completa e controllo sui dati personali non strutturati in tempo reale e in un'unica soluzione, attraverso un solo agent e da una singola piattaforma. Questo evita di perdere il controllo dei dati non strutturati, informazioni aziendali sensibili, in accordo con la normativa del GDPR.



Data Analytics

Panda Data Analytics è la piattaforma che offre un'unica soluzione per raccogliere, archiviare, monitorare e analizzare tutti i dati di log e metriche di tutta l'azienda.



Siem Feeder

Se hai già una soluzione SIEM, puoi generare valore aggiunto e ottenere una maggiore visibilità di tutto ciò che accade sulla tua rete incorporando tutti i dati raccolti da Adaptive Defense.



Audit Service

L'intelligence di sicurezza al servizio dei sistemi della tua azienda. Grazie a questo modulo, puoi integrare una nuova fonte di informazioni critiche: i processi e i programmi in esecuzione su tutti i dispositivi aziendali.



Threat Hunting and Investigation Platform

La nuova piattaforma è pensata per andare oltre al concetto tradizionale di security, che spesso si è appoggiato unicamente alla detection, ovvero di intervento a seguito di

un incidente. Questa soluzione permette infatti a partner e utenti finali di sviluppare un sistema di security basato sulle ipotesi di attacco: sarà perciò possibile capire se determinati ambienti aziendali potrebbero essere soggetti a un attacco e di quale natura. Ed essere perciò più predittivi nella risposta alle minacce del cybercrime.



Endpoint Protection

La soluzione di cloud security completa di gestione centralizzata della sicurezza, un client leggero e molto performante per tutte le postazioni di lavoro Windows, Mac e Linux, laptop e server, dispositivi mobili e sistemi di virtualizzazione.

Prodotti e soluzioni



Endpoint Protection Plus

Protezione completa e centralizzata per tutte le workstation Windows, Mac e Linux, compresi portatili e server, oltre ai principali sistemi di virtualizzazione e ai dispositivi Android. Questa soluzione offre protezione per tutti i possibili veicoli di infezione: rete (firewall), e-mail, Internet e dispositivi esterni.

Consente di bloccare i messaggi spam e proteggere la navigazione su siti non autorizzati migliorando la produttività dei dipendenti.



Systems Management

Il modo più facile per gestire, monitorare ed eseguire la manutenzione di tutti i dispositivi aziendali, indipendentemente dal fatto che si trovino in un ufficio o in una posizione remota. Riduce il carico di lavoro del team IT, consentendogli di concentrarsi

su progetti a valore aggiunto, consente di risolvere i problemi in modo proattivo, migliora il supporto alle nuove tecnologie e incoraggia l'adozione di dispositivi BYOD.



Fusion

Protegge, gestisce e fornisce il supporto remoto per tutti i dispositivi sulla rete, inclusi smartphone e tablet. Poiché tutte le operazioni sono eseguite nel cloud, non è richiesta alcuna infrastruttura aggiuntiva per la gestione centrale di tutti i dispositivi. Garantisce quindi una protezione multipla, riduce i costi di manutenzione e migliora il supporto e il servizio ai clienti.



Panda Patch Management

È una soluzione user-friendly per la gestione delle vulnerabilità dei sistemi operativi e delle applicazioni terze su workstation e server Windows. La soluzione

non richiede l'impiego di nuovi agenti endpoint poiché è completamente integrata in tutte le soluzioni endpoint di Panda Security. Fornisce visibilità centralizzata e in tempo reale sullo stato di sicurezza software, patch mancanti, aggiornamenti e software non supportati (EOL), nonché strumenti facili da usare e attivabili nell'immediato per l'intero ciclo di gestione delle patch.



Aether Platform

La piattaforma innovativa e integrata per tutte le soluzioni di sicurezza Endpoint di Panda Security. Tutto ciò che ti serve da una console singleWeb, con un solo agente non impattante.



Email Protection

Offre una protezione multilivello per la posta elettronica dell'azienda. Inoltre, grazie alle sue tecnologie di scansione avanzate

basate sul cloud, non richiede infrastruttura aggiuntiva e può essere operativo in pochi minuti dall'attivazione dello stesso. Email Protection consente la completa gestione centralizzata del servizio, la definizione delle politiche di sicurezza e il monitoraggio della posta della vostra azienda attraverso una console Web.



Full Encryption

Minimizza l'esposizione dei dati in caso di furto o smarrimento del dispositivo. Gestisce centralmente la crittografia completa degli hard disk dei desktop, laptop e server, impedendo agli utenti non autorizzati l'accesso alle informazioni crittografate senza la chiave appropriata.

Una soluzione integrata e gratuita per la gestione dei clienti

Il Partner Center è una piattaforma di servizi che consente ai nostri partner di gestire completamente la sicurezza e i servizi da offrire ai clienti, in modo intuitivo, semplice e centralizzato attraverso un'unica web console.

Questo servizio è fornito gratuitamente a tutti i partner e grazie alla sua interfaccia web è fruibile da qualsiasi dispositivo.

I nostri partner accedono al portale web che da loro la possibilità di connettersi in funzione dei servizi a esso associati e collegarsi alle varie console dei prodotti.

Il Partner Center inoltre offre un servizio completo in modo che i clienti possano dimenticarsi delle problematiche legate alla sicurezza e alla gestione dei loro computer e di concentrarsi interamente sulle loro attività principali.

Accessibile sempre e ovunque, il Partner Center permette di gestire l'intero ciclo di vita del cliente, dalla generazione di trial in autonomia, fino al rinnovo delle licenze:



Creazione e gestione dei clienti

offrendo la costante visibilità del loro stato. Generazione di report di attività e costante informazione ai clienti sul loro stato di sicurezza.



Completa gestione del ciclo di vita delle licenze

dall'assegnazione delle licenze di prova, al consolidamento in licenze commerciali e successivo rinnovo.



Gestione della sicurezza accedendo alle console di gestione clienti,

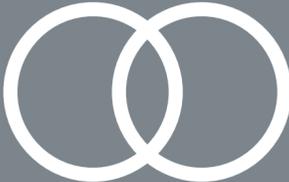
condividendo profili di sicurezza centralizzati ed eseguendo azioni correttive senza bisogno di recarsi presso l'ufficio del cliente.



Recupero e riassegnazione delle licenze a un altro cliente.

Una volta acquistate le stesse vengono caricate direttamente nella console di gestione in automatico e assegnate dal partner ai clienti di volta in volta, in caso di vendita o di rinnovo.



 **Partner Center**



Perché scegliere Panda Security?



Tecnologia e innovazione

Gli oltre 25 anni di esperienza nel settore della sicurezza informatica ci hanno permesso di offrire le soluzioni tecnologiche più efficaci.

L'intelligenza collettiva, la ricerca e lo sviluppo, ci aiutano a creare servizi in tutto il mondo.

L'innovazione è nel DNA di Panda Security e abbiamo registrato con successo numerosi brevetti riconosciuti a livello mondiale. Sia

gli esperti analisti esterni, che i nostri clienti riconoscono Panda Security come una delle aziende più innovative del settore.



Contesto globale

La nostra presenza in oltre 80 Paesi nel mondo, garantisce che siamo in grado di offrirti il miglior servizio.

Siamo continuamente al tuo fianco pronti a supportarti sempre e ovunque.



Margini di profitto elevati

Siamo diretti: tutti vogliamo ottenere il massimo profitto possibile. Il nostro approccio vincente dovrebbe essere vantaggioso per entrambe le parti.

Un programma di canale che incentiva e garantisce un'elevata marginalità.

Vogliamo lavorare insieme, come partner e vogliamo che tu venda il più possibile. Il tuo successo è il nostro successo.



Semplicità e controllo assoluto

La tecnologia e la sicurezza informatica sono già argomenti complessi. Non abbiamo bisogno di complicarli ulteriormente.

Dobbiamo concentrarci sulla cosa più importante: **far crescere la tua attività.**



Supporto pre e post-vendita

In determinate occasioni, il nostro team di prevendita può collaborare con te e supportarti nella gestione delle opportunità commerciali.

Avrai anche accesso a tutti gli strumenti e materiali di cui hai bisogno, così sarai in grado di affrontare tutte le sfide poste dai tuoi clienti.

Il nostro team di esperti qualificati sono a tua disposizione per offrirti un supporto altamente specializzato.



Formazione e certificazione

Corsi di formazione gratuiti online e in aula, di aggiornamento, approfondimento o con l'obiettivo di ottenere la certificazione sulle nostre soluzioni e tecnologie.

More information
<http://www.pandasecurity.com/italy/partners/>

Contact
partner@it.pandasecurity.com

pandasecurity.com

