

Cinco Motivos para Ser Parte

Hay programas para partners de todo tipo, pero no todos ofrecen el mismo valor para usted y su negocio. WatchGuardONE es un galardonado programa para partners diseñado para ayudarlo a alcanzar el éxito. El programa de WatchGuardONE tiene el objetivo de hacer crecer su negocio y aumentar su rentabilidad utilizando, desde descuentos y rebajas, hasta fondos de marketing e incentivos especiales. Si tiene dudas sobre convertirse en un partner de WatchGuardONE, a continuación, encontrará cinco motivos por los que hacerlo podría ser un importante beneficio para su negocio.

1

WatchGuardONE se basa en el valor, no en las ganancias.

Muchos programas de canales se estructuran en torno a los ingresos que usted obtiene para el negocio de un proveedor. WatchGuardONE es diferente, ya que se estructura en torno a la inversión que usted hace en el aprendizaje relacionado con WatchGuard, esta industria y las soluciones que ofrecemos en conjunto.

Con un programa basado en valores, simplemente aprenda y obtenga ganancias. Cuanto más invierte en nuestra sociedad, más invertimos en su negocio, lo que lo ayuda a ser más rentable. Si se especializa en una línea de productos, WatchGuard extenderá el descuento que haya alcanzado a todo el portafolio de productos. La especialización en una línea de productos logra un descuento del 5% desde distribución. Si completa dos especializaciones, obtendrá un descuento del 10%.

Y, como partner de WatchGuardONE, obtendrá, entre otros beneficios, descuentos iniciales, rebajas finales, registro de ventas, fondos cooperativos, y programas de MDF y de atractivos (SPIFF).

2

El modelo de negocios de WatchGuard está diseñado para satisfacer sus necesidades.

Sin importar el tamaño de su empresa ni su estrategia de mercado, WatchGuard valora su negocio. Nuestra comunidad de partners incluye algunos de los más diversos proveedores de soluciones de TI del mundo, entre los que se incluyen revendedores, Revendedores de Valor Agregado (VAR), consultores, integradores de sistemas, Proveedores de Servicios Administrados (MSP), Proveedores de Servicios de Seguridad Administrada (MSSP) y muchos modelos híbridos diferentes que existen en medio; es por eso que nuestro programa para partners está diseñado para prestarle servicio.

Para respaldar a su negocio y ayudarlo a cumplir sus objetivos, ofrecemos especializaciones de productos específicos en seguridad de red, seguridad de endpoints, Wi-Fi seguro y autenticación multifactor, lo que le permite crear una experiencia personalizada para partners dirigida a los productos y los servicios en los que usted se enfoca como negocio.

3

Canales al 100%; 100% del tiempo.

Su éxito es nuestro éxito. Cada negocio realizado, cada producto vendido y cada nuevo cliente ganado es una victoria para ambos. WatchGuard está enfocado al cien por ciento en canales, como lo hemos estado nosotros durante más de 20 años.

Esto significa que nunca competiremos con usted. En cambio, trabajamos con usted como una verdadera sociedad. Toda nuestra organización está pensada para ayudarlo a lograr su éxito, incluida la manera en que diseñamos y desarrollamos los productos, empaquetamos y vendemos servicios, y fortalecemos su negocio.

4

Acceda a una solución de seguridad completa, desde la red hasta el endpoint.

La adquisición por WatchGuard Technologies de Panda Security reúne más de medio siglo de experiencia absoluta en el sector de la seguridad, y esta combinación del enfoque de seguridad de red de WatchGuard y los conocimientos de endpoint de Panda crea una plataforma de seguridad excepcionalmente fuerte con el poder y la flexibilidad suficientes para usar con cualquier cliente en su libro de negocios.

Como partner de WatchGuardONE, obtendrá acceso al portafolio de seguridad completo para empaquetar, vender e implementar en sitios de clientes.

5

Un conjunto de herramientas completo con materiales de venta, recursos de marketing y programas dirigidos para partners de WatchGuardONE a fin de facilitar la venta de nuestros productos.

WatchGuard se enorgullece de desarrollar una historia completa para que nuestros partners se comuniquen con sus clientes. Este material está disponible para cada uno de los partners de WatchGuardONE a fin de ayudarlos a contar su historia y transmitir su mensaje. Como parte de nuestra verdadera relación de negocios, queremos no solo proporcionarle la tecnología que ofrece seguridad y tranquilidad a cada usuario final que se administra, sino también permitir a nuestros partners ofrecer todo su potencial y su mensaje de la manera más eficaz posible. Con este objetivo, gran parte de nuestra biblioteca de marketing puede personalizarse para ayudarlo a vender su negocio.

¿Está listo para dar comienzo a una poderosa asociación?

Visite watchguard.com/join para convertirse en un partner de WatchGuardONE.

