



PANDA BUSINESS PARTNERS

# PROGRAM

Leadership Through Partnership



## Contenidos

- 01 Algunas razones para formar parte de nuestra comunidad de Partners
- 02 ¿Qué modelos de asociación plantea Panda Security?
- 03 Requerimientos esenciales para los Partners de Panda
- 04 Algunos beneficios del PANDA PARTNER PROGRAM
- 05 Acreditación y formación
- 06 Partners Portal

## PANDA PARTNER PROGRAM

**Panda Security, a través de su Programa de Canal, propone a sus socios un modelo escalable y con beneficios crecientes, fundamentado en un Plan de Negocio conjunto.**

Este Plan de Negocio incluye planes de venta anuales, ofertas exclusivas, iniciativas de marketing conjuntas y un completo plan de acreditación y formación en varios niveles. Todo ello con el fin de ofrecer tanto a los equipos de ventas como de soporte técnico de nuestros Partners los conocimientos que precisan para ofrecer soluciones de valor añadido a sus clientes.

Formar parte de la comunidad de Partners de Panda Security le permitirá:

- Acceder a promociones especiales y exclusivas para los miembros de nuestro Programa de Canal, que le permitirán ampliar su margen e incrementar su beneficio a medida que nuestro "partnership" evolucione.
- Contar con un soporte técnico especializado 24 horas, 7 días a la semana.
- Disponer de un programa de formación continuo, tanto presencial como virtual. Construir soluciones complementarias a través de la asistencia al desarrollo, validación técnica, certificación y contenidos.
- Ofrecer a sus clientes las soluciones de seguridad más avanzadas del mercado, avaladas por 20 años de liderazgo en la industria, y un gran reconocimiento de marca.
- Beneficiarse de programas de marketing diseñados a la medida de sus necesidades y generadores de oportunidades de negocio.
- Realizar una venta más eficaz, al disponer de las herramientas necesarias, y de la coordinación con la fuerza de ventas de Panda Security.



## 01 | Algunas razones para formar parte de nuestra comunidad de partners

# Porque...

### » Puede aumentar los ingresos y los márgenes de forma incremental

Participando en el Programa de Partners de Panda su compañía tendrá la posibilidad de incrementar los ingresos y sus márgenes operativos a medida que la relación comercial se afiance. El cumplimiento de los objetivos cualitativos y cuantitativos acordados en el Plan de Negocio conjunto, se traducirá en una mejora de sus condiciones.

Establecemos con nuestros Socios Estratégicos y Partners relaciones a largo plazo, basadas en el mutuo compromiso, y compartimos con ellos el mismo objetivo que Panda Security: un crecimiento mejor, más rápido y robusto, en un entorno no sobre distribuido.

### » Nuestro MODELO DE NEGOCIO es sencillo y cooperativo

Nuestra comunidad de Partners es un pilar fundamental en la estrategia de Panda Security. El Programa de asociados de Panda Security faculta a nuestros Partners para ofrecer e integrar soluciones de seguridad: desde la más sencilla, hasta la más compleja.

Nuestro programa establece categorizaciones claramente definidas para todos nuestros Partners, ofreciendo beneficios incrementales en función al nivel de compromiso.





# Porque...

## » Somos líderes en PROTECCIÓN

El nuevo modelo de seguridad desarrollado por Panda Security, basado en la Inteligencia Colectiva, es el modo más simple y eficaz de proteger a nuestros clientes. La Inteligencia Colectiva nos permite maximizar nuestra capacidad de detección, minimizando el consumo de recursos.

Nuestro modelo de seguridad complementa las protecciones tradicionales con innovaciones tecnológicas como las tecnologías preventivas para combatir las nuevas amenazas, las auditorías periódicas de malware y, por supuesto, la Inteligencia Colectiva.

## » Somos líderes en TECNOLOGÍA

Panda Security está en la vanguardia de la lucha contra las amenazas informáticas. Reinvertimos más del 25% de nuestra facturación en I+D y contamos con Panda Research, una división especializada formada por expertos que desarrollan tecnologías de última generación únicas en la industria, como TruPrevent.

Como resultado, somos los primeros en Inteligencia Colectiva, los primeros en HIPS o los primeros en tecnologías preventivas y de detección por comportamiento. Para nosotros, Innovación es más que una palabra: está en nuestra razón de ser.

## » Ofrecemos SOLUCIONES para todas las necesidades

En Panda Security cubrimos las necesidades de protección en las diferentes capas de la red corporativa, desde el endpoint hasta el perímetro, incluyendo una completa gama de servicios "desde la nube". La combinación de nuestras soluciones con la labor de consultoría, integración y servicios de nuestros Partners nos permite cubrir todas las necesidades de nuestros clientes.

Nuestras soluciones se caracterizan también por su gestión centralizada, gran escalabilidad, bajo consumo de recursos y adaptabilidad a múltiples plataformas.

## » Somos EXPERTOS en seguridad

En Panda Security estamos especializados en seguridad. PandaLabs es uno de los mejores y más reconocidos laboratorios de la industria, con una potente infraestructura de data centers para hacer frente a las avalanchas de malware.

Nuestro servicio de Soporte Técnico está atendido por expertos en seguridad. Y, además, desarrollamos internamente la mayoría de nuestras tecnologías de protección, ofreciendo soluciones totalmente integradas.

## » Somos una MULTINACIONAL con presencia global

Panda Security es la cuarta empresa de seguridad informática a nivel mundial y tenemos una vocación de protección global, con oficinas en más de 50 países, productos traducidos a más de 20 idiomas y dos millones y medio de clientes en todo el mundo. Nuestra misión es mantener la información y los sistemas de nuestros clientes a salvo de las amenazas informáticas, ofreciéndoles la protección más eficaz con el mínimo consumo de recursos.

En la actualidad se crean miles de códigos maliciosos nuevos cada día. Para hacer frente a esta amenaza, Panda Security ha desarrollado un innovador modelo de seguridad, único en el mercado, que permite analizar y clasificar miles de muestras nuevas al día de forma automática. Ese modelo recibe el nombre de Inteligencia Colectiva y permite a las soluciones de Panda Security proteger frente a muchas más amenazas que las demás compañías de seguridad.

## 02 | ¿Qué modelos de asociación plantea Panda Security?



TIPO DE PARTNER	DESCRIPCIÓN
Business Partner	Partner con foco de negocio en pequeñas empresas, micropymes y autónomos, sin un foco específico en el mercado de la seguridad. Obtienen el producto y soporte del Mayorista.
Premier Partner	Partner con fuerte presencia local y foco en las PyMEs, con una cierta área de negocio centrada en la seguridad. Deben contar con un Plan de Negocio acordado con la organización local de Panda.
Elite Partner	Partner con foco en medianas y grandes empresas de alcance nacional y un fuerte compromiso de negocio con Panda Security, para desarrollar conjuntamente mercados o cuentas basándose en un Plan de Negocio acordado con Panda. Reciben apoyo de venta, marketing y técnico directamente de Panda Security. Son compañías de ámbito nacional, regional o mundial.

## 03 | Requerimientos esenciales para los Partners de Panda

REQUERIMIENTOS	BUSINESS	PREMIER	ELITE
Registro en el programa de Partners	Si	Si	Si
Licenciar soluciones Panda a través de oferta de bienvenida*	Si	Si	Si
Comercial certificado	-	1 persona	2 personas
Técnico certificado	-	1 persona	2 personas
Plan de negocio	-	-	Si

\* consultar condiciones de la oferta de bienvenida en el portal de Partners ([www.pandasecurity.com/partners](http://www.pandasecurity.com/partners))

## 04 | Algunos beneficios del Panda Partner Program

BENEFICIOS	BUSINESS	PREMIER	ELITE
Kit bienvenida	✓	✓	✓
Acceso al portal de Partners	-	-	-
Newsletter y comunicaciones	✓	✓	✓
Gestión de Oportunidades y leads	-	✓	✓
Material de marketing	✓	✓	✓
Fondos de Marketing	-	✓	✓
Oferta bienvenida	✓	✓	✓
Descuentos en operaciones especiales	-	✓	✓
Programa Try&Buy	✓	✓	✓
Promociones exclusivas	✓	✓	✓
SopORTE Comercial telefónico asignado	-	✓	✓
Account Manager dedicado	-	-	✓
Participación en Loyalty Rewards Program	-	✓	✓
Rebates por consecución de objetivos	-	-	✓
Acceso al servicio Panda Finance	✓	✓	✓
SopORTE Pre-venta	-	✓	✓
Certificación Comercial y técnica on-line	-	✓	✓
Software para uso interno	-	✓	✓
Evaluaciones de software	-	✓	✓
Gestión de clientes potenciales	-	-	✓
Presencia en el localizador de Partners	✓	✓	✓

## 05 | Acreditación y formación

A través del programa de certificación, Panda Certified Channel Program, nuestros socios podrán acceder a todas las herramientas necesarias para adquirir un óptimo conocimiento de nuestras soluciones. Mediante la participación en este programa de certificación los recursos de su empresa obtendrán las acreditaciones requeridas para aumentar la categoría de Partner.

En principio, tanto la acreditación como la formación para todos los miembros del Programa de Partners de Panda se realizará on-line, a través del Portal de Partners, con acceso directo al e-Campus de Panda Security.

Además, para el nuevo Programa de Certificación de Canal de Panda se establecerán los cursos y acreditaciones necesarios para cada caso. Incluso en algunas gamas de producto se establecerán cursos presenciales.

### REQUISITOS PARA LAS DOS MODALIDADES DE FORMACIÓN

#### DESCRIPCIÓN

Asistencia	Formación obligatoria para acceder a los componentes de la Certificación requerida.
Pruebas	Al finalizar cada curso, habrá una prueba de evaluación.
Certificación	Se conseguirá una vez completados todos los cursos de formación requeridos, y pasar con éxito las correspondientes pruebas de evaluación.
Duración de la Certificación	Individual: Una vez alcanzada la certificación individual, ésta será válida para los siguientes doce meses naturales. Compañía: El nivel de acreditación de la Compañía dependerá de la cantidad de Certificaciones individuales, que alcancen o superen el nivel requerido.

Además de las certificaciones conseguidas a través del Programa de Certificaciones de Panda, los Partners de Panda Security que tengan acceso al Portal de Partners podrán, en cualquier momento, acceder al e-Campus de Panda, donde adquirir conocimientos y formación sobre las soluciones de Panda Security.



## 06 | Portal de Partners

DETALLE	DESCRIPCIÓN
¿Qué es?	El Portal de Partners es el principal punto de contacto e información de Panda Security con su comunidad de Partners.
Propósito	El Portal de Partners es un acceso seguro a toda la información, herramientas y servicios necesarios, tanto para interactuar con Panda Security, como para disponer de todo lo necesario para plantear las soluciones a los clientes. Cuenta con todo tipo de contenidos y herramientas, que no sólo incrementan el soporte de Panda Security a su comunidad de Partners, sino que también contribuyen a acortar y a hacer más productivos los ciclos de venta.
Registro	Nuestros Partners recibirán la información necesaria y las claves de acceso seguro al Portal directamente de Panda Security.

Ahora puede formar parte de la comunidad de Partners de Panda Security y comenzar a incrementar y extender su negocio junto con una de las compañías más innovadoras y de más rápido crecimiento en el mercado de las soluciones de seguridad, en un entorno no sobre distribuido.

Con una clara orientación al canal y a su comunidad de Partners, y unos productos diseñados específicamente para ellos. Usted decide. ¿Quiere ser una empresa One Step Ahead?

Puede encontrar más información en: <http://www.pandasecurity.com/spain/Partners/> o en el teléfono 902 24 36 54





[www.pandasecurity.com/partners](http://www.pandasecurity.com/partners)

## PANDA SECURITY

### BARCELONA

Diagonal, 420  
08037. Barcelona

Fax: 93 458 59 00

### BILBAO

Gran Vía Don Diego López de Haro, 4  
48001. Bilbao

Fax: 94 424 46 97

### MADRID

Ronda de Poniente, 17  
28760. Tres Cantos. Madrid

Fax: 91 804 35 29

### VALENCIA

Doctor Zamenhof, 20  
46008. Valencia

Fax: 96 385 93 80

902 243 654  
[www.pandasecurity.com](http://www.pandasecurity.com)